

ご来場頂かなくても  
ZOOM・後日動画視聴が可能!!

研修のエッセム

会計事務所の広場

検索

# 2022年増加傾向! 借りた資金が返せない? 飲食業の今後の対策と出口戦略 セミナー

「コロナ禍により廃業・倒産件数が、かつてないほど多くなっている飲食業。

廃業には各種手続きが必用な為、早めの計画立案が必須です。

倒産という最悪の事態を避けるため、家族・従業員を守るため、  
税理士の先生方がアドバイスするポイントを徹底解説します!

## 1. 現在の自店をいかに繁栄店にするか?その方法は?

講師

株式会社事業パートナー代表取締役社長

- (1) 何のために自分は飲食業をやるのかを再度考える
- (2) 店の売るべき商品は何かを定める
- (3) 利益を出すための売上と経費と利益の枠組みを決める
- (4) 店のコンセプトに合わせて客単価と客数を決める
- (5) 飲料と料理とでの利益配分を決める
- (6) 最良のオペレーションを考える

まつもと こうき  
**松本 光輝** 氏

40年にわたり、飲食業を中心に会社経営。バブル崩壊時に25億円の負債を抱え、その後5年で負債を解消する。過去の経験を活かして、中小企業経営者の最高の相談者となるべく活動。経営者のもとより、幹部社員の皆様・社員の皆様の声をくみ上げ、共に全社一丸となり目標を達成すべく、全力で取り組んでおります。

## 2. 廃業するとしたら、銀行の借金は、リース会社は、 店舗の原状回復資金は、仕入の未払金は、 滞納税金はどうする?

## 3. 自店は売れるの?その仕組みは?

- (1) 現実的には小さな店は売れない。売れたとしても少額
- (2) 最善の売り方は「繁盛店」を売ること

## 4. 新しい店を作って出直しは可能?

- (1) 現在、個人店で経営をしている場合の出直し方法
- (2) 現在、会社として経営をしている場合の出直し方法

### 【エッセム:コロナ感染大対策(ZOOM・動画配信)】

ご来場の他に、ZOOM もしくは後日動画にてご受講が可能です。メールにてZOOM 視聴 URL、もしくは後日、ストリーミング形式で視聴できる URL をお送りさせていただきます。  
※ご来場・ZOOM 視聴の方にも、動画 URL をお送りします。  
※ZOOM・動画視聴の方にはレジュメ資料を郵送いたします。  
※ZOOM・動画視聴でも受講料は同額となります。

日程

2022年 **3月29日(火)** 14:00~16:30 (受付開始 13:30~)

エッセム神田ホール2号館 地下1階 ※JR 神田駅から徒歩2分。※地図は受講票と共に送ります。

受講料

エッセムファミリー会 会員: **6,000円 (税込)** / 通常価格: **9,000円 (税込)**

申込書 FAX. 03-5256-7804 エッセムWeb・EF事業推進部 行

■貴事務所名		■お名前	
■電話番号	( ) -	■FAX 番号	( ) -
■エッセムファミリー会	ご入会済 / 未入会 <input type="checkbox"/> <b>エッセムファミリー会への入会を希望します。(希望される方は O を記入ください。)</b> 本セミナー分からファミリー会価格を適用致します。		
■参加会場	会場参加 / ZOOM 視聴 / 動画のみ希望	■メールアドレス	

※お申込み後、受講票・お振込口座番号等を FAX にてご通知致します。

※お申込み後 2 営業日以上経過しても受講票が届かない場合は、Web・EF 事業推進部 (03-3254-8762) までお問合せ下さい。

※ご記入いただいた個人情報、本お申し込み者様の確認および弊社からのご案内に利用させていただきます。